

BAB VI

KESIMPULAN DAN SARAN

6.1 Kesimpulan

6.1.1. Berdasarkan hasil dan pembahasan yang telah diungkapkan, maka disimpulkan bahwa analisis kelayakan usaha dilihat dari beberapa aspek, yakni aspek keuangan, aspek hukum, aspek lingkungan, aspek pasar dan pemasaran, aspek teknis teknologi dan aspek sumber daya manusia.

- 1) Dari sisi keuangan, usaha ini layak dijalankan karena memiliki nilai $IRR > 1$ yaitu sebesar 64 % dan nilai NPV sebesar Rp. 202.139.784 yang berarti positif (lebih besar dari nol). Investasi yang ditanamkan di usaha ini akan menghasilkan prosed yang positif dan dengan interest rate diatas bunga deposito.
- 2) Dari aspek pasar, usaha ini memiliki pasar yang menjanjikan dengan konsumen yang potensial namun belum banyak konsumen yang paham dan mengetahui kebutuhannya. Pengusaha harus bekerja keras untuk melakukan edukasi kepada konsumen potensial. Kompetitor dari usaha ini juga belum banyak, namun karena hambatan untuk masuk rendah, kemungkinan akan ada pendatang-pendatang baru yang akan masuk ke pasar ini.
- 3) Dari aspek lingkungan diketahui limbah yang dihasilkan dari usaha ini adalah limbah organik yang berupa daun atau ranting tanaman tersebut. Sehingga limbah ini tidak membahayakan lingkungan, hal tersebut juga membuat lingkungan sosial tidak keberatan dengan adanya usaha tersebut.
- 4) Dari aspek pasar, usaha ini memiliki pasar yang menjanjikan dengan konsumen yang potensial namun belum banyak konsumen yang paham dan mengetahui kebutuhannya. Pengusaha harus bekerja keras untuk melakukan edukasi kepada konsumen potensial. Kompetitor dari usaha ini juga belum banyak, namun karena hambatan untuk masuk rendah, kemungkinan akan ada pendatang-pendatang baru yang akan masuk ke pasar ini.
- 5) Jika dilihat dari aspek teknis dan teknologi, usaha ini bisa dilakukan dengan teknik yang sederhana, tidak membutuhkan cara budidaya yang rumit. Jika membutuhkan peralatan, dapat diperoleh di toko pertanian terdekat.
- 6) Dari aspek sumberdaya manusia, usaha ini juga layak dijalankan sebab tidak membutuhkan pengetahuan dan keterampilan yang sederhana, tenaga kerja bisa diperoleh disekitar dan upah tenaga tidak mahal.

- 6.1.2. Risiko yang ditemukan dilapangan adalah iklim cuaca, hama ulat dan keong dan adanya persaingan harga mengenai harga produk pemasaran yang berbeda-beda.
- 6.1.3. Penanggulangan risiko mengenai iklim cuaca adalah dengan cara pengatur kapasitas air, hama ulat dengan menyemprotkan pestisida secukupnya, dan adanya persaingan harga mengenai perbedaan harga produk sebaiknya dibentuk organisasi petani tanaman akuarium untuk menyamakan harga.

6.2 SARAN

6.2.1 Saran Manajerial

Berdasarkan analisis kelayakan usahanya, bisnis *aquatic plan* layak dijalankan. Untuk menjalankan bisnis ini ada beberapa saran yang perlu dilakukan yaitu:

- 1) Pengusaha perlu mempersiapkan diri menghadapi persaingan dengan meningkatkan produktifitas dan mutu.
- 2) Pengusaha perlu memiliki legalitas usahanya untuk kepastian dan jaminan keberlanjutan
- 3) Pengusaha *aquatic plants* harus mempersiapkan tenaga kerja yang memiliki kompetensi untuk mengembangkan usaha *aquatic plan* menjadi lebih kompetitif.
- 4) Agar usaha *aquatic plants* mempunyai inovasi baru sebaiknya terus mengikuti tren dan mencari informasi lebih banyak lagi dengan bantuan internet untuk melihat pengembangan diluar negeri.

6.2.2 Saran Riset

- 1) Perlu dilakukan riset mengenai peranan aspek pemasaran dalam keberhasilan bisnis, khususnya perilaku konsumen *aquatic plants* yang terdiri dari persepsi, motivasi dan sikap konsumen terhadap produk ini.
- 2) Perlunya dilakukan riset bagaimana meningkatkan skala usaha produk *aquatic plants*.
- 3) Untuk peneliti selanjutnya sebaiknya memilih perusahaan *aquatic plants* yang sudah besar dan yang lama saat menjalani usaha tersebut agar supaya diperoleh informasi yang lebih lengkap dan bisa menggambarkan siklus hidup usaha tersebut.